



Die Produktpalette der UFI Hydraulic Division ermöglicht die geeignete Lösung für jede Anwendung.

Feinste Fasern

Italienische Hydraulik-Filter für den deutschen Markt

Zur letzten italienischen Gruppe in Privathand – UFI – gehört der Filter-Hersteller Sofima Hydraulic Filters aus Bolgare. Die UFI Hydraulic Division hat sich als Werk der UFI-Filters-Gruppe im Bereich Hydraulik-Filtration spezialisiert und bietet sein Programm mit Druck-, Saug- und Rücklauf filtern auch dem deutschen Hydraulikmarkt an.

UFI steht für UFI Filters S.p.A. mit Sitz in Nogarole Rocca, in der Nähe von Verona. Die Muttergesellschaft ist spezialisiert in der Projektierung und Produktion von Automobilfiltern und mit 240 Millionen Umsatz im vergangenen Jahr eines der größten Filterwerke in Italien. Die Gruppe UFI-Filters ist mit eigenen Büros und/oder Werken in allen größeren industrialisierten Ländern präsent, unter anderem in Deutschland, den USA, China, Korea, Indien oder Tunesien und beschäftigt weltweit rund 2200 Mitarbeiter. Ein Großteil der jährlichen Produktion von etwa 20 Millionen Stück der Marke UFI (oder unter der Marke des jeweiligen OEM) werden an Pkw-Hersteller und Zweiradmarken geliefert. Aber auch der Nutzfahrzeug-, Schlepper- und Baumaschinenbereich wird bedient. Das Unternehmen UFI investiert jährlich etwa fünf bis sechs Prozent des Gesamtumsatzes in die Forschung und Entwicklung neuer Technologien – dafür wurde die Entwicklungsabteilung am Standort Verona zentralisiert.

Aktuell hat der Filterhersteller begonnen, ein eigenes Medium zu entwickeln und produziert auch bereits dieses neuartige Fasermedium. Mehr will das Unternehmen aber noch nicht verraten. Denn qualitativ hochwertige Filter zeichnen sich durch ein hohes Aufnahmevermögen von Partikeln wie Ruß oder feinen Metallteilchen im Öl aus. Entscheidend aber sind der konstruktive Aufbau und das verwendete Filtermedium, wie Filterpapier oder Kunstfasern.

Teil der Gruppe ist aber auch die UFI Hydraulic Division bei Bergamo, die im Bereich Hydraulik Filtration schon seit 20 Jahren tätig ist und inklusive China rund 21 Millionen Euro pro Jahr umsetzt. „Für jede Anwendung können wir das am besten geeignete Filtermodell anbieten bezüglich Einbausituation, technischer Eigenschaften oder Filtrationsleistung“, unterstreicht Enzo Sancassiani, Generaldirektor der UFI Hydraulik Division die lange Erfahrung in diesem Bereich. Gemäß dem Motto „we take care“ finde das Unternehmen für alle Filtrationsanforderungen im Hydraulik-Kreislauf gemeinsam mit dem Kunden die am besten geeignete Lösung bezüglich Effizienz und Wirtschaftlichkeit.

„Unsere Zukunft besteht in der ständigen Innovation und in der Kommunikation – daher investieren wir viel Energie in die Forschung und Entwicklung und ins Internet“, fährt Sancassiani fort. Dank ihrer Philosophie „System Care“ biete die Firma einen kom-



„Wir können für jede Anwendung das geeignete Filtermodell anbieten.“

Enzo Sancassiani, Generaldirektor der UFI-Division Hydraulik, Italien



Bild: Sede Bolgare

Der Hauptsitz der UFI Hydraulic Division befindet sich in Bolgare, Nähe Bergamo, Norditalien.

pletten technischen Support sowohl vor als nach dem Verkauf. So werde bereits die Projektierung von einer technischen Dokumentation begleitet, detailliert und mit einfacher Handhabung. Dabei lege man Wert darauf, den Kunden preiswerte Produkte anbieten zu können, die exakt auf deren Ansprüche zugeschnitten würden.

Die Webseite (www.ufihyd.com) ist in acht Sprachen aufgebaut. Die CAF-Software ermögliche auf einfache Art und Weise eine korrekte Auslegung eines Filters, schnell und sicher auch für jemanden, der keine große Erfahrung auf dem Gebiet der Filtration besitzt. In der Anwendungsphase kann der Kunde darüber hinaus auf einen Öl-Analyse-Service zurückgreifen, um das Verschmutzungsniveau während des Betriebs festzustellen. Ein weit gefächertes Netz von autorisierten Distributoren garantiere die Assistenz im kaufmännischen und technischen Bereich in den meisten industrialisierten Ländern der Welt.

Neue Filter-Features

Serie FSC – Saugfilter aus Aluminium

Die FSC-Filter können die Saugfilterelemente (Strainer) in Hydraulikkreisläufen mittlerer Größe ersetzen – dort, wo ein Ölwechsel in ständigem präzisiertem Wechselintervall erfolgen muss. Damit wird ein vorbestimmter Kontaminationslevel auf gleichem Niveau garantiert.

Den Vorteil des Strainers mit niedrigen Initialkosten heben die sehr aufwendigen Wartungsarbeiten wie Tankentleerung, Tanköffnung oder Filterersatz auf. Mit den Filtern der Serie FSC kann der Ölwechsel hingegen schnell, kostengünstig und umweltfreundlich erfolgen, da mit einer Schraube der Abfluss des im Öltank befindlichen Öls blockiert wird. Sollte die Pumpe unter Ölniveau angesiedelt sein, kann der Filter auch die Funktion eines Sperrventils übernehmen und so problemlos Wartung oder Ersatz der Pumpe ermöglichen. Der Behälter ist in anodisiertem Aluminium mit Teilen in Polyamid gefertigt. Diese Leichtbauweise ist für den mobilen Bereich von Vorteil. Die Anschlüsse sind variabel von 1 ¼" bis 4". Die Filterfeinheiten werden von 25 bis 250 Mikron angeboten.

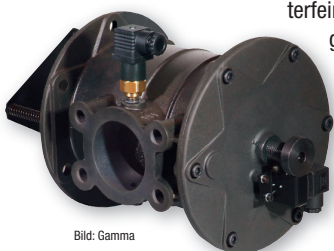


Bild: Gamma

Kontakt www.ufihyd.com

Saugfilter in Aluminium-Ausführung: Dank Gewichtersparnis ist der FSC-Filter für den Mobilbereich besonders geeignet.



„Wir sehen uns als Entwicklungspartner und Berater.“

Andreas Pietsch, Verkaufsrepräsentant Deutschland der UFI-Division Hydraulik, Hannover

Während UFI Filters bereits seit Jahren in vielen europäischen Ländern mit Erfolg tätig ist, hat man erst vor wenigen Jahren mit dem Vertrieb am deutschen Markt begonnen. Es konnten in dieser Zeit sowohl Erstausrüster bekannter Marken als auch einige regionale Distributeure als Kunden dank des guten Preis/Leistungsverhältnisses sowie der qualitativ hochwertigen Produkte gewonnen werden. Seit Mitte 2010 hat die Hydraulik Division ein Vertriebsbüro in Hannover/Langenhagen mit Andreas Pietsch als Verkaufsleiter Deutschland/Austria besetzt und bietet damit eine ständige Präsenz in Deutschland an. Herr Pietsch verfügt als Repräsentant über viele Jahre Vertriebserfahrung im Konzern von UFI Filters.

„Wir sehen uns mit unserem exzellenten Preis/Leistungsverhältnis als Entwicklungspartner und Berater unserer Erstausrüstungskunden, wobei die Qualität der Produkte mittlerweile eine absolute Voraussetzung für Erfolg ist“, betont der deutsche Verkaufsleiter. Diese Einstellung werde von den Einkäufern und Ingenieuren der Erstausrüster geschätzt, dank schlanker Organisationsstruktur sei man sehr schnell mit Vorschlägen und Angeboten beim Kunden. Und er fährt fort: „Wir haben noch reichlich Expansionsmöglichkeiten und suchen daher im Bereich Distribution in Deutschland noch weitere Partner zur Abdeckung offener Verkaufsgebiete.“

UFI stellt seine Produkte neben Fachmessen wie der bauma in München oder der Agritechnika in Hannover auch auf der Hannover Messe aus: **Halle 20, Stand C20.**

webcode www.konstruktion.de/19302

Ingrid Fackler, Redakteurin fluid